

Aktuell & auf den Punkt:

Vertragsgestaltung Türkei

Ihr Update zum neuen
Handelsgesetzbuch seit
01.07.2012



Verträge mit Geschäftspartnern rechtssicher gestalten
und erfolgreich verhandeln

Mit Gestaltungstipps
und Mustervertrag

Ihr Leitfaden für wasserdichte Verträge:

- **Türkisches Vertragsrecht:**
Aktuelles Know-how zu Vertragsschluss,
Vertragsinhalten und Vertragswirksamkeit
- **Kauf-, Arbeits-, Patentvertrag & Co.:**
Die wichtigsten Vertragstypen und ihre
Besonderheiten
- **Vertrags- und Leistungsstörungen:**
Gestaltungsspielraum und
Handlungsmöglichkeiten
- **Ihr gutes Recht:**
Verfahren zur Streitbeilegung und
Rechtsdurchsetzung
- **Verhandlungen mit türkischen Partnern:**
Punkten Sie mit interkultureller Kompetenz

Sie lernen, wie Sie

- ◆ vertragliche Regelungen
rechtssicher gestalten
- ◆ Fallstricke umgehen – auch bei
komplexen Vertragswerken
- ◆ Verhandlungen mit türkischen
Partnern erfolgreich führen

Ihr Referent:



Cüneyt Gençer
rechtsanwälte |
steuerberater |
unternehmensberater
gençer & coll.

Stimmen ehemaliger Teilnehmer zu
Seminaren von Management Circle:

- ✓ „Geballtes Wissen mit zahlreichen
Tipps angereichert. Sehr wertvoll!“
- ✓ „Rundum gelungene Veranstaltung
mit vielen neuen Erkenntnissen!
Vielen Dank für die Organisation!“
- ✓ „Alles hat gepasst! Meine Erwar-
tungen wurden mehr als erfüllt.
Top-Referent!“

Exklusiv am:
22. Oktober 2012 in Frankfurt/M.


MANAGEMENTCIRCLE®
BILDUNG FÜR DIE BESTEN

Melden Sie sich jetzt an! Telefon-Hotline: 0 61 96/47 22-700

Deutschland ist der größte Handelspartner der Türkei. Unterhält auch Ihr Unternehmen Geschäftsbeziehungen zur Türkei?

Als **Verantwortlicher für die Türkei-Geschäfte** Ihres Unternehmens ist es Ihre Aufgabe, mit türkischen Partnern zu verhandeln und **Verträge abzuschließen**. Von Ihnen wird verlangt, dass Sie sich mit **einschlägigen Bestimmungen** genau auskennen, bei **rechtlichen Neuerungen** stets auf dem neuesten Stand sind und mit interkultureller Kompetenz überzeugen.

Machen Sie sich fit rund um die **effiziente Vertragsgestaltung!** Lernen Sie, wie Sie **Haftungsrisiken vermeiden**, rechtliche Fallstricke umgehen und welche **Handlungsmöglichkeiten** Sie **bei Vertrags- bzw. Leistungsstörungen** haben.

Seit 01.07.2012 ist zudem das **neue türkische Handelsgesetzbuch** in Kraft getreten. Erfahren Sie in diesem Seminar, welche Auswirkungen die Reform auf Ihre Geschäftstätigkeiten hat.

Nach dem Besuch des Seminars

- verfügen Sie über **aktuelles Know-how zum türkischen Vertragsrecht**
- wissen Sie, wie Sie **einschlägige Regelungen rechtssicher gestalten** und formulieren
- sind Sie in der Lage, **Vertragsverhandlungen** mit Ihren türkischen Geschäftspartnern **erfolgreich abzuschließen**
- wissen Sie, worauf Sie bei **komplexen Vertragswerken** achten müssen und wie Sie **rechtliche Fallstricke umgehen**
- kennen Sie die Auswirkungen der **Reform des türkischen Handelsgesetzbuches** auf Ihre Geschäftstätigkeit

Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich bitte an oder schreiben Sie mir eine E-Mail. Gerne berate ich Sie persönlich und beantworte Ihre Fragen zur Veranstaltung.

Lisa Sadlowski



Lisa Maria Sadlowski
Projektmanagerin
Tel.: 0 61 96/47 22-647
E-Mail: lisa.sadlowski@managementcircle.de

Cüneyt Gençer

ist Rechtsanwalt bei **gençer & coll. rechtsanwälte | steuerberater | unternehmensberater** in Nürnberg und Geschäftsführer und Gesellschafter des Beratungsunternehmens gençer & coll. in Istanbul. gençer & coll. zählt zu den führenden Spezialisten im deutsch-türkischen Beratungsmarkt. Darüber hinaus ist Cüneyt Gençer staatlich geprüfter und öffentlich bestellter Übersetzer und Dolmetscher für das Sprachpaar Deutsch/Türkisch mit Zulassungen in Deutschland und der Türkei. Er studierte Rechtswissenschaften und verfügt über eine wirtschaftswissenschaftliche Zusatzausbildung. Sein Rechtsreferendariat absolvierte er am Oberlandesgericht Nürnberg mit Stationen in Kusadası, Istanbul und Cairns. 1998 gründete er gençer & coll.. Nach Schaffung der Stelle des Vertrauensanwalts am Generalkonsulat der Republik Türkei in Nürnberg wurde er als erster hierzu berufen. Neben seinem Stammsitz in Nürnberg unterhält er eine Zweigstelle unmittelbar neben dem Sitz des türkischen Generalkonsulates und verfügt über hervorragende Kontakte auf diplomatischer Ebene und zu den Außenhandelskammern beider Länder. Cüneyt Gençer und sein internationales Team haben sich konsequent im deutsch-türkischen Beratungsmarkt etabliert und verfügen über eine starke Präsenz in beiden Ländern.

AUCH ALS INHOUSE TRAINING

So individuell wie Ihre Ansprüche – Inhouse Trainings nach Maß!

Zu diesen und allen anderen Themen bieten wir auch firmeninterne Schulungen an. Ihre Vorteile: Kein Reiseaufwand – passgenau für Ihren Bedarf – optimales Preis-Leistungsverhältnis!

Ich berate Sie gerne und erstelle Ihnen ein individuelles Angebot. Rufen Sie mich an.



Larissa Bende
Tel.: 0 61 96/47 22-608
E-Mail: larissa.bende@managementcircle.de
www.managementcircle.de/inhouse



Bitte beachten Sie auch unser Seminar

Die 7 goldenen Regeln der Effektivität

23. und 24. Oktober 2012 in Frankfurt/M.

19. und 20. November 2012 in Köln

10. und 11. Dezember 2012 in München

Nähere Informationen gibt Ihnen **Eberhard Bergmann**,
Tel.: 0 61 96/47 22-700, Fax: 0 61 96/47 22-888,
E-Mail: kundenservice@managementcircle.de

Rechtssichere und erfolgreiche Vertragsgestaltung Türkei



Ihr Seminarleiter:
Cüneyt Gençer, Rechtsanwalt,
Rechtsanwälte | Steuerberater | Unternehmensberater Gençer & Coll., Nürnberg

Empfang mit Kaffee und Tee, Ausgabe der Seminarunterlagen **ab 8.45 Uhr**

9.30 Herzlich willkommen

- Begrüßung durch den Seminarleiter und kurze Vorstellungsrunde
- Überblick über Ziele und Inhalte des Seminars und Abstimmung mit Ihren Erwartungen

9.40 Aktuelles Know-how zum türkischen Recht

- Wirtschaftsstandort Türkei – Tigerstaat in Europa
- Europäische Union und Türkei – Überblick über das europäische Recht
- Das türkische Investitionsrecht – Allgemeine Investitionsförderung – Investitionsschutzabkommen
- Bedeutung des neuen türkischen Handelsgesetzbuches für Ihre Türkei-Geschäfte (seit 01.07.2012)

10.30 Das türkische Vertragsrecht

- Wann gilt was verbindlich? – Vertragsschluss und Vertragswirksamkeit
- Einwendungen in Vertragsbeziehungen
- Leistungsstörungen bei Vertragsdurchführung und Verjährung
- Darauf kommt es an: Wesentliche Vertragsinhalte

11.15 Kaffee- und Teepause

11.30 Einzelne Vertragstypen und ihre Besonderheiten

- Der Kaufvertrag
- Distributorenvertrag und Handelsvertretervertrag
- Know-how-, Patent- und Lizenzvertrag
- Gründung eines Joint Venture
- Arbeits- und Geschäftsführervertrag
- Share Purchase/Asset Purchase Agreement

12.15 Verhalten bei Vertrags- und Leistungsstörungen

- Geltende gesetzliche Regelungen in Deutschland und der Türkei
- Haftung bei Vertragsstörungen
- Möglichkeiten bei der Vertragsgestaltung
- Praktische Ratschläge – lessons learned

13.00 Business Lunch

14.15 Interkulturelle Kompetenz und Rhetorik bei Vertragsverhandlungen

- Erfolgreiche Vertragsanbahnung mit türkischen Partnern
- Definition des Vertragsziels und effiziente Vorbereitung
- Verhandlung, Steuerung und Gestaltung
- Vertragscontrolling
- Tabus und „no go's“ – Praktische Ratschläge

15.00 Im Fokus: Wichtige Vertragsbestimmungen I

- Vertretung
- Garantien, Sicherheiten und Bürgschaften
- Haftung
- AGB's und Individualvereinbarungen
- UN-Kaufrecht

15.45 Kaffee- und Teepause

16.00 Im Fokus: Wichtige Vertragsbestimmungen II

- Vertragssprache
- Rechtswahl und Gerichtsstand
- Aufschiebende Bedingungen
- Höhere Gewalt

16.45 Rechtsdurchsetzung

- Einsatz von Mediation (Außergerichtliche Streitbeilegung)
- Staatliche Gerichte vs. Schiedsgerichte
- Anerkennung und Vollstreckung
- Beispiele aus der Praxis

17.45 Zusammenfassung und Gelegenheit für Ihre noch offenen Fragen

ca. 18.00 Ende des Seminars

Übung: Sie behandeln einen Mustervertrag.

Warum Sie dieses Seminar besuchen sollten

- ✓ Sie sind verantwortlich für die **Geschäftsbeziehungen mit türkischen Partnern**
- ✓ Ihr Ziel ist es, **Verträge und Vertragsverhandlungen erfolgreich und rechtssicher zu gestalten**
- ✓ Sie wollen rechtliche **Fallstricke umgehen** und sich auch mit **komplexen Vertragswerken** auskennen
- ✓ Sie wollen Ihre Rechte, z.B. bei **Vertragsstörungen**, genau kennen

Wen Sie auf dieser Veranstaltung treffen

Angesprochen sind **Contract Manager** und **Geschäftsverantwortliche**, die **in der Türkei verhandeln** und mit internationalen Firmen und Partnern Verträge abschließen, Führungskräfte und Mitarbeiter aus den Bereichen **New Business, Recht, Management, Technik, Einkauf, Procurement, Instandhaltung und Vertrieb**. Willkommen sind außerdem **Mitglieder des Vorstandes** und der **Geschäftsführung** sowie **interessierte Anwälte und Unternehmensberater**.

Termin und Veranstaltungsort

22. Oktober 2012 in Frankfurt/M.
Hotel Savigny Frankfurt City
Savignystraße 14-16, 60325 Frankfurt/M.
Tel.: 069/75 33-158, Fax: 069/75 33-177
E-Mail: h1305-re@accor.com

Zimmerreservierung

Für unsere Seminarteilnehmer steht im Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor. Die Anfahrtsskizze erhalten Sie zusammen mit der Anmeldebestätigung.



Mit der Deutschen Bahn **ab € 99,-** zur Veranstaltung.
Infos unter:

www.managementcircle.de/bahn



Über Management Circle



Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle **WissensWerte** an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 3000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur **Bildung für die Besten** erhalten Sie unter www.managementcircle.de

So melden Sie sich an

Bitte einfach die Anmeldung ausfüllen und möglichst bald zurücksenden oder per Fax, Telefon oder E-Mail anmelden. Sie erhalten eine Bestätigung, sofern noch Plätze frei sind – andernfalls informieren wir Sie sofort. Die Anmeldungen werden nach Reihenfolge der Eingänge berücksichtigt.

Die Teilnahmegebühr für das eintägige Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränken und der Dokumentation € 1.295,-. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Sollten mehr als zwei Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass**. Bis zu zwei Wochen vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Tagungsgebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

Vertragsgestaltung Türkei

Ich/Wir nehme(n) teil am:

4500

☐ **22. Oktober 2012 in Frankfurt/M.**

10-72833

1	Name/Vorname
	Position/Abteilung
2	Name/Vorname
	Position/Abteilung
3	Name/Vorname
	Position/Abteilung
	Firma
	Straße/Postfach
	PLZ/Ort
	Telefon/Fax
@	E-Mail
	Datum
	Unterschrift
	Ansprechpartner/in im Sekretariat:
	Anmeldebestätigung bitte an: Abteilung
	Rechnung bitte an: Abteilung
	Mitarbeiter: ☐ BIS 100 ☐ 100-200 ☐ 200-500 ☐ 500-1000 ☐ ÜBER 1000

Datenschutzhinweis

Die Management Circle AG und ihre Dienstleister (z.B. Lettershops) verwenden die bei Ihrer Anmeldung erhobenen Angaben für die Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen Angebote zur Weiterbildung auch von unseren Partnerunternehmen aus der Management Circle Gruppe per Post zukommen zu lassen. Unsere Kunden informieren wir außerdem telefonisch und per E-Mail über unsere interessanten Weiterbildungsangebote, die den vorher von Ihnen genutzten ähnlich sind. Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke selbstverständlich jederzeit gegenüber Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn, unter datenschutz@managementcircle.de oder telefonisch unter 06196/4722-500 widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen.

Anmeldung/Kundenservice

Telefon: **+49 (0) 61 96/47 22-700**

Fax: **+49 (0) 61 96/47 22-999**

E-Mail: **anmeldung@managementcircle.de**

Internet: **www.managementcircle.de/10-72833**

Postanschrift: **Management Circle AG
Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts.**

Telefonzentrale: **+49 (0) 61 96/47 22-0**

